

Onderhandelen (TI-ONDH): 2 dagen

Doelgroep:

Voor iedereen die regelmatig in onderhandelingsposities verkeert.

Voorkennis:

Enige kennis van communicatieve vaardigheden.

Globale inhoud:

Situaties waarin u voor het eindresultaat afhankelijk bent van elkaar, maar ook tegengestelde belangen heeft, zijn uitgesproken onderhandelingsituaties. Vaak wordt geen overeenstemming bereikt en lopen meningsverschillen hoog op, met alle gevolgen van dien.

Resultaat

Na afloop van de training bent u in staat om verschillende fases in het onderhandelingsproces te onderscheiden en de daarbijbehorende vaardigheden toe te passen. U heeft zicht op persoonlijke stijl van onderhandelen en de effecten daarvan in verschillende situaties. U kunt verschillende onderhandelingsstijlen toepassen

Invulling:

Aan de hand van oefeningen en onderlinge feedback wordt de theorie in de praktijk geoefend.

Specifieke inhoud:

- structuur van het onderhandelingsgesprek
- onderhandelingsstrategieën
- argumenteren
- stijlen van onderhandelen
- conflicthantering

Cursusvorm(en):

Klassikaal, Open rooster

Rooster komende maanden:

28 juli 2010	Hilversum	€ 800,00
8 september 2010	Hilversum	€ 800,00
25 oktober 2010	Hilversum	€ 800,00
6 december 2010	Hilversum	€ 800,00

Meer data: <http://www.twice.nl/cursusdata.aspx?v=2888>

Alle vermelde prijzen zijn onder voorbehoud en exclusief 19% BTW.

Voor meer informatie over of reserveren van deze training kunt u contact opnemen met één van onze opleidingsadviseurs. (telefoon: 0343-533123, e-mail: info@twice.nl).

Inschrijven of reserveren kan ook via onze website. Klik op

Twice IT Training BV

Stationsweg 13
3972 KA Driebergen
Postbus 2
3970 AA Driebergen

Telefoon 0343 533123
Fax 0343 533660
E-mail info@twice.nl
www.twice.nl

KvK Utrecht 106871
ABN-AMRO Bank
47.01.33.724 Driebergen



onderstaande link om direct te reserveren voor deze training.

Direct inschrijven:

<http://www.twice.nl/content/inschrijven.asp?id=2888>